

Présentation de l'équipe Agent Sales

L'équipe Agent Sales de Hotelplan Suisse est au complet dans sa nouvelle configuration depuis presque six mois. Sous la direction de Peter Greber, cette équipe pleine d'entrain est là pour promouvoir avec vous les marques Hotelplan, travelhouse et tourisme pour tous. Nous profitons de cette occasion pour nous présenter brièvement dans cet article.

Peter Greber - Head Agent Sales

Depuis quand travailles-tu au département Agent Sales et quelles sont tes responsabilités?

J'ai repris le département Agent Sales chez Hotelplan Suisse en juillet 2021. En résumé, mon équipe et moi avons pour mission de favoriser les situations gagnant-gagnant avec nos agences partenaires et nos entreprises. En plus de divers projets internes et missions stratégiques, j'accompagne activement mon équipe dans les visites d'agents et les événements commerciaux.



Quel a été ton voyage le plus aventureux?

À ce jour, c'est un tour du monde au cours duquel j'ai parcouru l'Océanie et l'Asie du Sud-Est pendant sept mois. J'ai notamment acheté ma première voiture en Nouvelle-Zélande et j'ai fait d'innombrables rencontres passionnantes. Après cela, j'ai osé l'approche transversale dans le secteur du voyage, puis j'ai entrepris de nombreux autres voyages palpitants et je n'ai jamais regretté cette étape.

Jeanine Cordonier - Key Account Manager Romandie

Depuis quand travailles-tu au département Agent Sales et quelles sont tes responsabilités?

Je suis Key Account Manager pour la Suisse romande depuis le 1 décembre 2021. Je suis en charge des relations avec les agences indépendantes de Suisse romande et mon objectif est de créer des situations win-win avec mes partenaires, évoluer ensemble tout en maintenant une relation de confiance.



Quel a été ton voyage le plus aventureux?

Mon expérience de voyage la plus aventureuse est le Japon. Par rapport à ce séjour, le terme "aventure" ne correspond pas l'image que l'on se fait d'un voyage de ce type mais plutôt à une sensation globale procurée par un dépaysement total ou une perte de repère dans ce pays de tous les paradoxes. Kimonos, jungles urbaines, mangas, sanctuaires, bentos, hôtels capsule ou cérémonie du thé... Je dirais que mon séjour a été autant intrigant qu'inspirant. Oui, ce pays oscille sans cesse entre tradition et modernité. Chaque jour apporte son lot de surprises... Comment retrouver la consigne dans la gare de Tokyo, comment apprécier un repas assis en tailleur durant des heures, comment ne pas s'extasier face au Fuji-san ou encore comment réussir à se détendre dans un onsen en suivant le code en vigueur. Des souvenirs pleins la tête, une population attentive et des souvenirs heureux... Un pays à découvrir selon ses envies, de manière authentique, intime ou insolite... avec tpt bien sûr !

Marcel Rüegg - Key Account Manager Suisse alémanique

Depuis quand travailles-tu au département Agent Sales et quelles sont tes responsabilités?

Je travaille au département Agent Sales depuis octobre 2022 en tant que Key Account Manager, responsable de la Suisse centrale, du Plateau et de la Suisse du Nord-Ouest.

**Quel a été ton voyage le plus aventureux?**

L'un des mes voyages le plus aventureux a certainement été quand je suis parti pendant un an avec mon sac à dos dans toute l'Amérique centrale et l'Amérique du Sud. Ce fut l'occasion d'innombrables expériences singulières et de rencontres qui resteront exceptionnelles. Les Galapagos où nous avons voyagé presque gratuitement pendant cinq jours sur un yacht de luxe. Santiago du Chili en visite chez des amis suisses qui avaient émigré là-bas. L'Argentine où nous avons pu voir l'équipe nationale de ski suisse à l'entraînement. Le Pérou, où nous étions pratiquement seuls sur le Machu Picchu au lever du soleil. Les éruptions volcaniques au Chili avec des endroits qui ressemblaient à des villes fantômes. Et il y aurait bien d'autres histoires à raconter sur cette période inoubliable.

Martina Pons - Key Account Manager Suisse alémanique

Depuis quand travailles-tu au département Agent Sales et quelles sont tes responsabilités?

Cela fait huit ans que je travaille au département Agent Sales, actuellement avec un taux d'occupation réduit (50%). En plus de la région de Zurich, j'assure le suivi de la Suisse orientale.

Quels sont les voyages qui figurent encore sur ta liste de souhaits?

Je rêve de faire un safari avec notre fille (avec tourisme pour tous, bien sûr). Pas tout de suite comme elle n'a que deux ans. En ce moment, elle veut toujours aller au zoo. Je rêve vraiment de pouvoir lui montrer un jour les éléphants, les girafes et les zèbres sauvages en liberté.

**Patricia Tenini - Key Account Manager Suisse alémanique**

Depuis quand travailles-tu au département Agent Sales et quelles sont tes responsabilités?

Je travaille depuis novembre 2022 au département Agent Sales de Hotelplan Suisse. En tant que Key Account Manager, je suis responsable du service interne ainsi que de divers projets.

Quel sera ton prochain voyage?

Je prévois depuis longtemps de faire à nouveau un grand voyage cette année. J'ai l'intention de partir pendant environ trois semaines au Costa Rica avec tourisme pour tous. Pendant ce voyage, je voudrais voir éclore les bébés tortues, découvrir la forêt tropicale humide avec sa faune et sa flore impressionnantes, me prélasser sur des plages de rêve et faire du yoga pour me détendre. Grâce à mes collègues du département Amérique latine et Caraïbes, un programme personnalisé m'attend avec tous les incontournables, des hébergements de premier choix ainsi que de nombreux conseils précieux. Je me réjouis déjà de ce qui s'annonce comme un voyage inoubliable et paisible.



Toute l'équipe d'Agent Sales se tient à votre disposition.

Meilleures Salutations,
Agent Sales

Hotelplan Suisse

MTCH AG

c/o Tourisme pour tous

Avenue d'Ouchy 52

1001 Lausanne

Téléphone: +41 21 341 10 30

E-Mail: agentsales@hotelplan.ch

Heures d'ouverture Agent Sales: 09h à 18h

Vous pouvez nous joindre par téléphone de 9h à 12h et de 14h à 17h.